

Undgå unødigt dobbelt arbejde

OptiConnector bygger bro mellem din ERP
løsning og din Dynamics 365 CRM

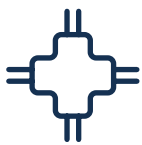
Optimate

Integrationsværktøj til D. 365 CRM

OptiConnector integrerer effektivt datastrømme mellem ERP og CRM.

Samspillet mellem din ERP-løsning og din Dynamics 365 CRM har en stor betydning for dine salgs og servicemedarbejderes hverdag. Ved at automatisere udvekslingen af data (via SQL-views eller csv-filer), kan du spare tid på rutine opgaver. Tid de kan bruge, på det de er bedst til. Du undgår tastefejl og sikrer dit dataflow - logging og advicering sikrer endda, at du orienteres hvis ikke data sendes og modtages korrekt.

Med OptiConnector får du:



Effektive processer med en forbundet ERP og CRM løsning

- > OptiConnector integrerer mellem din ERP løsning (f.eks. Dynamics NAV/365 Business Central, AS400, C5) og din Dynamics 365 CRM.



Overblik over dine integrationer

- > Med løsningen får du et dashboard der sikrer, at du altid har overblikket over dine integrationer.



Automatisk scheduling

- > Opsætning styrer hvor tit data skal opdateres på tværs af systemerne. Derved kan du optimere opsætningen efter dine behov.



Logging og advicering

- > Du får besked, hvis data ikke ind- eller udlæses korrekt. Derved er du sikker på, at du ikke taber vigtige forretningsinformationer.



Fuld sporing og historik

- > Alle modtagne filer gemmes. Alle processer logges. Og alle opdateringer i din ERP løsning dokumenteres i OptiConnector.



Et anderledes konsulenthus

Vi kaldes digitale problemknusere – og de fleste kalder på os, når de andre, der umiddelbart ligner os, vifter med det hvide flag og har givet op. For måske ligner de os, men der er en verden til forskel. Vi er et team af kompetente specialister. Afsæt er altid i din forretning, mål og vilkår i opbygningen af din løsning. Det er optimalt. Det er Optimate.

Optimate